

GUÍA DE DECISIÓN

¿Autónomo o Sociedad Limitada (SL)?

Para decidir con criterio (y no solo por 'pagar menos')



Trámites Jurídicos

TramitesJuridicos.com

Documento actualizado a March 2026

Antes de empezar

Te lo explico como se lo explico a un cliente: cambiar a SL puede ser un acierto o un error caro. La diferencia no está solo en el tipo del impuesto. Está en cómo te pagas, qué riesgo asumes, si vas a reinvertir y en la letra pequeña de Seguridad Social y obligaciones.

Esto es una guía de decisión. No sustituye a una revisión fiscal individual, porque tu situación personal (familia, otras rentas, CCAA) cambia el resultado.

Cómo usar esta guía en 30 minutos

1. Paso 1: responde las preguntas del 'framework' (sin maquillarte).
2. Paso 2: mira el semáforo (verde/ámbar/rojo).
3. Paso 3: revisa los 3 errores típicos y comprueba que no caes en ninguno.
4. Paso 4: si te sale SL, decide también el 'cómo': sueldo/dividendo y calendario.

1) Framework de decisión (las preguntas que de verdad cambian el resultado)

1. **¿Cuál es tu beneficio real?** No facturación. Beneficio: lo que queda después de gastos reales, sin autoengaños.
2. **¿Cuánto de ese beneficio necesitas para vivir?** Si lo sacas todo cada mes, la SL pierde parte del sentido fiscal.
3. **¿Tienes riesgo?** Si puedes tener una reclamación seria, la responsabilidad limitada pesa más que el impuesto.
4. **¿Vas a contratar o subcontratar fuerte?** Cambian obligaciones, costes y estructura.
5. **¿Tus clientes te exigen estructura?** Hay clientes que prefieren SL por compliance y pagos.
6. **¿Quieres reinvertir en el negocio?** En SL puedes dejar beneficio dentro y planificar mejor la salida de dinero.

Semáforo rápido

Señal	Lectura práctica
Verde (SL suele encajar)	Beneficio alto y estable, reinversión, clientes empresa, riesgo o intención de crecer.
Ámbar (hay que afinar)	Beneficio medio, dudas sobre cuánto sacar, o estructura de gastos irregular.
Rojo (no corras)	Beneficio bajo o inestable, necesitas sacar casi todo, o todavía estás validando el negocio.

Si te quedas en ámbar, no es 'no'. Es: decide con un plan. Lo que arruina la decisión es cambiar a SL sin saber cómo te vas a pagar.

2) Los 3 errores que hacen perder dinero al pasar a SL

Error 1: Cambiar solo por el tipo del impuesto

La SL tributa por Impuesto sobre Sociedades. Tú tributas aparte cuando cobras (sueldo/dividendo). Si te llevas todo el beneficio a casa, muchas veces no hay ahorro real. El ahorro aparece cuando **planificas cuánto sacar y cuánto dejar dentro**.

Error 2: No contar con Seguridad Social del administrador

En muchos casos, si tienes control efectivo y administras, acabas en RETA como autónomo societario. Si esto no lo metes en la cuenta desde el principio, te 'falta' dinero en tesorería.

Error 3: Hacer la transición sin orden (facturas, contratos, banco)

El cambio no es solo fiscal. Es operativo: facturación, cuenta bancaria, titularidad real, contratos con clientes, y a veces licencias o seguros. He visto empresas perder cobros por no tener la cuenta lista o por emitir facturas con datos antiguos.

3) Cuándo esperar y cuándo actuar ya

Cuándo yo esperaría

- Estás validando el negocio y el beneficio es irregular.
- Necesitas sacar prácticamente todo para vivir mes a mes.
- Vas a cambiar de actividad o de mercado en 3–6 meses.

Cuándo yo actuaría ya

- Tu beneficio es estable y empieza a doler en IRPF.
- Tienes riesgo real (reclamaciones, contratos grandes, empleados).
- Vas a reinvertir: equipo, marketing, software, stock.
- Tus clientes te lo piden por compliance o por forma de contratación.

Aquí hay un punto típico: **cuando facturas más de 50.000€** y el beneficio es sano, suele tener sentido revisar la SL. No es una regla mágica, pero es el momento en el que yo abro la conversación.

4) Cómo pagarte en una SL (donde se decide el ahorro)

Si te llevas solo una idea de esta guía, que sea esta: la diferencia está en la estructura de retribución. No se improvisa.

Modelo A — Sueldo (nómina)

Tiene sentido si necesitas ingresos mensuales estables. Fiscalmente es claro y bancariamente es 'limpio'. El coste es que hay cotizaciones y retenciones. Se planifica.

Modelo B — Dividendo (reparto de beneficios)

Útil cuando no necesitas sacar todo cada mes. La empresa paga Impuesto sobre Sociedades y tú tributas en tu renta por el dividendo. Si no repartes, difieres tributación personal (no la eliminas).

Modelo C — Mixto (sueldo + dividendo)

Es el escenario más habitual cuando hay beneficio. Sueldo para vivir + dividendo cuando tiene sentido. Aquí es donde se afina para no pagar de más ni quedarte corto de caja.

Modelo D — Reembolsos y gastos bien documentados

Dietas, kilometraje, herramientas, teléfono... se puede ordenar, pero con cabeza y documentos. Si se fuerza, se convierte en un problema en una inspección.

5) Dos ejemplos con números (solo para aterrizar la idea)

Te doy dos fotos orientativas. No pretenden clavar tu caso. Sirven para entender el mecanismo: cuánto beneficio hay, cuánto sacas y qué dejas dentro.

Ejemplo 1 — Beneficio medio y lo sacas casi todo

Supuesto: 50.000€ de beneficio anual. Necesitas 45.000€ para vivir (casi todo).

- Como autónomo, pagas IRPF por ese beneficio (tipo efectivo según tu situación) + cuota de RETA.
- En SL, la sociedad paga Impuesto sobre Sociedades y luego tú tributas al sacar el dinero (sueldo/dividendo).
- Si sacas casi todo, el margen de ahorro suele ser pequeño. **En este caso, la SL se justifica más por riesgo/imagen que por impuestos.**

Ejemplo 2 — Beneficio alto y reinviertes una parte

Supuesto: 110.000€ de beneficio anual. Necesitas 55.000€ para vivir y reinviertes el resto.

- Como autónomo, el IRPF progresivo empieza a morder fuerte cuando el beneficio sube.
- **En SL puedes dejar parte del beneficio dentro para reinvertir y planificar la salida** (no todo tiene que salir el mismo año).
- Aquí es donde suele aparecer el 'ahorro' o, mejor dicho, la capacidad de planificar y no pagar de golpe por renta personal si no necesitas el dinero ya.

Si quieres que esto sea serio, hay que meter tu situación personal (familia, otras rentas) y tus gastos reales. Con dos datos mal, el cálculo cambia.

6) Checklist para decidir en una llamada (lo que te voy a preguntar)

- Ingresos y gastos anual (últimos 12 meses, aunque sea aproximado).
- Qué parte del beneficio necesitas sacar sí o sí.
- Si vas a contratar o subcontratar, y cuándo.
- Clientes: particulares vs empresas, y si te piden SL.
- Riesgo: contratos grandes, reclamaciones posibles, actividad con responsabilidad.
- Si quieres reinvertir: cuánto y en qué.

DEJA TU SL EN MANOS DE PROFESIONALES

Creamos tu SL por 1.500€ (IVA incluido)

Incluye estudio fiscal, escritura, inscripción y altas.

 [Quiero que os encarguéis de todo](#)

o

 [Quiero resolver mis dudas primero](#)



Trámites Jurídicos